

Firmenkunden

3

Zertifizierter Agrarkundenberater

Kompetenznachweis Agrarkundenberatung ^{FK216000}

- Vertriebsorientierte Gesprächsführung in der Agrarberatung ^{FK116004}
- Unternehmensanalyse, Investitionsbeurteilung und Finanzierungsgestaltung ^{FK116003}
- Wesentliche Produktionsverfahren in der Landwirtschaft ^{FK116002}
- Rahmenbedingungen, Produktionsgrundlagen und weitere erfolgsrelevante Einflüsse in der Landwirtschaft ^{FK116001}

Wir setzen die Kenntnisse der Module zum Firmenkundenbetreuer I als bekannt voraus.

VERTRIEB

FIRMENKUNDENBANK

SPEZIALISIERUNG

2

Zertifizierter Geschäftskundenberater

VR-Geschäftskundenberatung ^{FK121001}

- Geschäftskundenberatung ^{FK121001}

*1= Diese Seminarbausteine werden sowohl in der Gewerbekundenberatung als auch Firmenkundenbetreuung I gleich angeboten. Die Teilnahme ist nur einmal erforderlich.

Zertifizierter Gewerbekundenberater

VR-Gewerbekundenberatung ^{FK212100}

- Kundenorientierte Gesprächsführung in der Gewerbekundenberatung im digitalen und persönlichen Vertriebsweg ^{FK122105}
- Beratungsthemen: Liquidität, Absicherung, Vorsorge, Zahlungsverkehr ^{FK132104}
- Praxisgerechte Beurteilung von gewerblichen Sicherheiten ^{FK123103*1}
- Bonitätsprüfung: EÜR, BWA, VR-Rating ^{FK123102*1}
- Bonitätsprüfung: Jahresabschlussanalyse ^{FK123101*1}

Zertifizierter VR-Firmenkundenbetreuer

Firmenkundenbetreuung II ^{FK214100}

- Vertriebsorientierte und schwierige Gespräche in der Firmenkundenbetreuung im persönlichen Vertriebsweg erfolgreich führen ^{FK114107}
- Risikofrüherkennung und Umgang mit insolvenzbedrohten Unternehmen ^{FK124106}
- Betreuungsthemen: Absicherung, Vorsorge, Mitarbeiterbindung, Geldanlage und Zahlungsverkehr ^{FK124105}
- Unternehmensnachfolge ^{FK124104}
- Existenzgründung ^{FK124103}
- Investition und Finanzierung ^{FK124102}
- Aktuelle Situation, Trends und Betreuungsstrategien ^{FK134101}

Firmenkundenbetreuung I ^{FK213100}

- Kundenorientierte Gesprächsführung in der Firmenkundenbetreuung im digitalen und persönlichen Vertriebsweg ^{FK123106}
- Interne und externe Rahmenbedingungen für die Kreditentscheidung in der Praxis ^{FK123105}
- Wirtschaftliche Zusammenhänge kennen, verstehen und erleben ^{FK133104}
- Praxisgerechte Beurteilung von gewerblichen Sicherheiten ^{FK123103*1}
- Bonitätsprüfung: EÜR, BWA, VR-Rating ^{FK123102*1}
- Bonitätsprüfung: Jahresabschlussanalyse ^{FK123101*1}

Zertifizierte Firmenkundenassistentenz

Kompetenznachweis Zertifizierte Firmenkundenassistentenz ^{FK215000}

Als erster Einstieg in die Firmenkundenbank oder als Marktunterstützung zur Intensivierung der Vertriebsaktivitäten bieten wir mit dem Entwicklungsweg der Firmenkundenassistentenz die geeignete Lösung an.

- Interne und externe Kommunikation erfolgreich gestalten ^{FK115004}
- Vertriebsunterstützung in der ganzheitlichen Firmenkundenbetreuung ^{FK115003}
- Kontoservice und Zahlungsverkehr ^{FK115002}
- Kreditantragsbearbeitung und Engagementbegleitung ^{FK115001}



Zertifizierter VR-Nachfolge- und Existenzgründungsberater

- Unternehmensnachfolge ^{FK124104}
- Existenzgründung ^{FK124103}

Wir setzen einen Abschluss des Entwicklungsweges Firmenkundenbetreuung I oder VR-Gewerbekundenberatung voraus.